



The MedGuide Company

De kwaliteit van leven van alle medicijngebruikers verbeteren en hen weer mens laten zijn in plaats van patiënt.

Series B

Samenvattende presentatie



Samenvattende presentatie

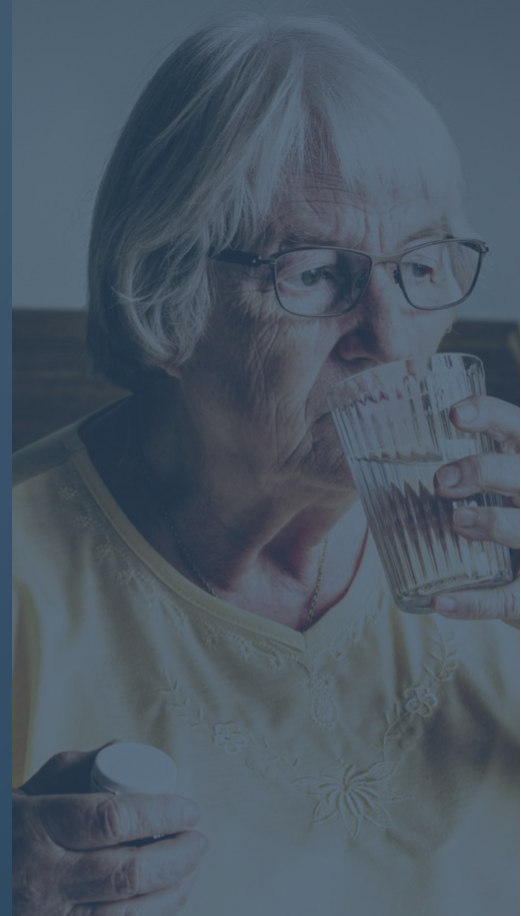
Een uitgebreid investeringsmemorandum is op aanvraag beschikbaar

Inhoudsopgave

Het probleem	4	Data, privacy & compliance	14
De MedGuide-oplossing	5	Verdienmodel	15
MedGuide in één oogopslag	6	Tractie & marktvalidatie	16
Huidige oplossingen schieten tekort	7	ESG & maatschappelijke impact	17
Markt & urgentie	8	Go-to-market strategie	18
The MedGuide Company	9	Groeistrategie	19
Productportfolio	10	Financiële highlights	20
MedGuide Zelfzorg	11	Financiële prognose	21
MedGuide FTA Medicatiebeoordeling	12	Investering & use of funds	22
Technologie & AI-motor	13	Team & governance	23
		De investeringscase	23

Het probleem

- Explosieve groei polyfarmacie door vergrijzing
- Medicatiefouten leiden tot ziekenhuisopnames en sterfte
- Structurele personeelstekorten in zorg
- Medicatiebeoordelingen zijn tijdsintensief
- Zelfzorginformatie is versnipperd en onveilig



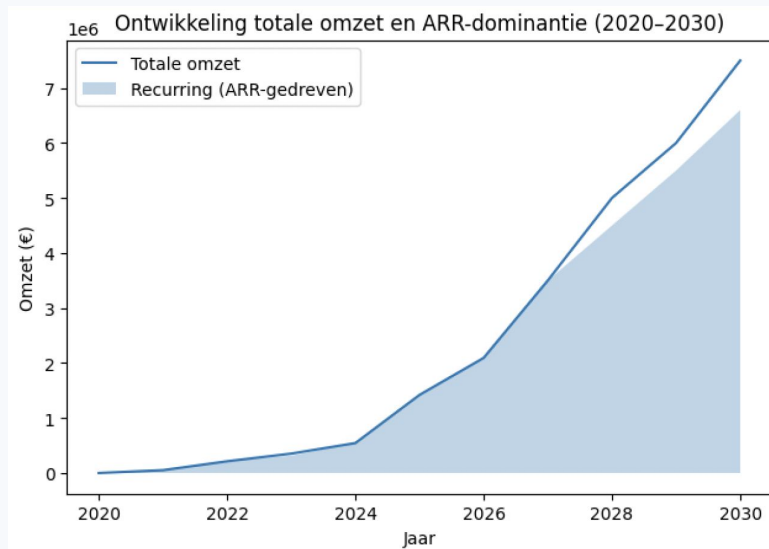
De MedGuide-oplossing

- Eén centrale AI-motor voor medicatiebeslissingen
- Integratie van receptgeneesmiddelen en zelfzorg
- Ondersteunt zorgprofessionals effectief, vervangt ze niet
- Uitlegbaar, gevalideerd en schaalbaar
- Inzetbaar in alle EMA-markten en daarbuiten



MedGuide in één oogopslag

- **AI-gedreven beslisondersteuning voor medicatie**
- **Twee actieve SaaS-proposities**
 - Focus op polyfarmacie en zelfzorg
- **Recurring revenue & data-potentieel**
- **Maatschappelijke én economische impact**
- **Omzet sinds 2020**
 - Polyfarmacie analyse sinds 2024
 - Uniek gepositioneerd in NL



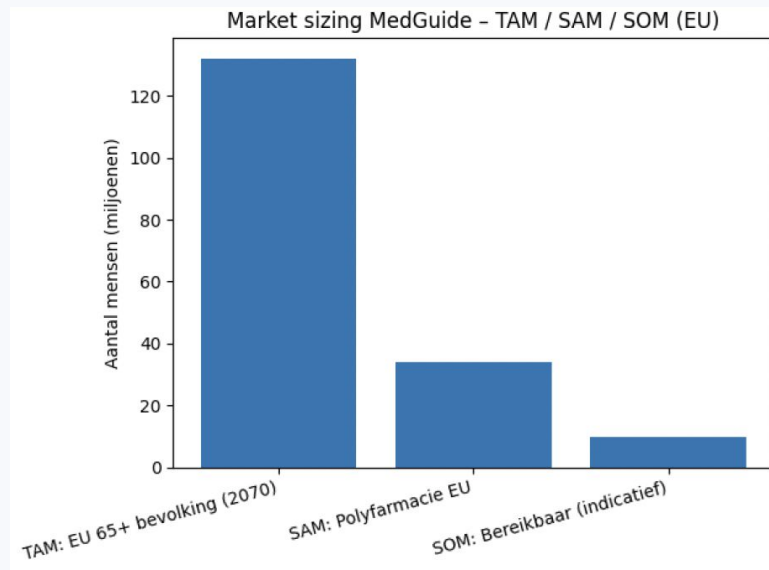
Huidige oplossingen schieten tekort

- Handmatige farmacotherapeutische analyses
- Beperkte signalering in AIS/HIS-systemen
- Nauwelijks personalisatie per patiënt
- Geen integratie recept + zelfzorg
- Beperkte uitlegbaarheid richting patiënt



Markt & Urgentie

- 34 miljoen polyfarmaciepatiënten in EU
- Aandeel 65+ groeit sterk richting 2070
- Zorgkosten blijven structureel stijgen
- Zelfzorgkanaal groeit door druk op huisarts
- Grote vraag naar schaalbare oplossingen



The MedGuide Company

- AI-gedreven decision support voor medicatie & zelfzorg
- Voorkomen van medicatiefouten en zorgschade
- Schaalbare SaaS voor zorg en retail
- Fasering: Nederland > EU > internationaal



Product portfolio

- MedGuide Zelfzorg
- MedGuide Medicatiebeoordeling | FTA
- MedGuide Elektronisch Voorschrijfsysteem
- MedGuide Data Science
- MedGuide Consumer

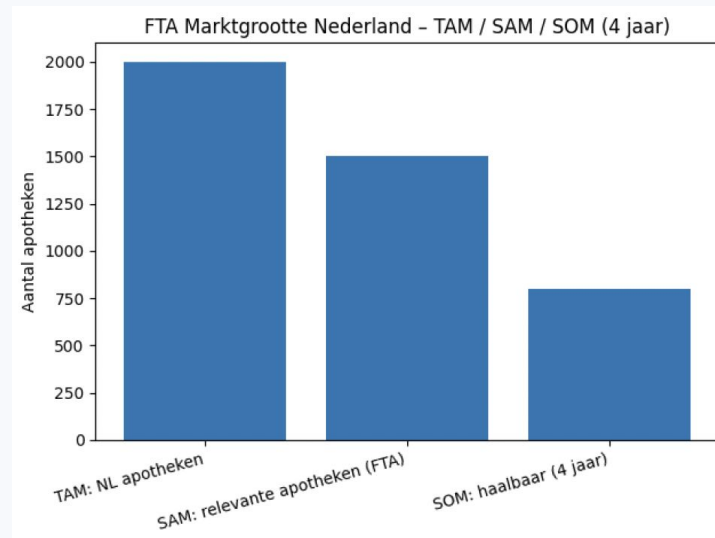
MedGuide Zelfzorg

- Digitale triage voor kleine kwalen
- Gepersonaliseerd OTC-advies
- Controle op interacties en contra-indicaties
- Online, instore en aan de balie
- 900.000 gebruikers in Nederland



MedGuide FTA Medicatiebeoordeling

- AI-gedreven farmacotherapeutische analyse
- Focus op polyfarmaciepatiënten
- Automatisering tijdsintensieve FTA
- Workflow-ondersteuning voor apotheek en arts
- Direct declarabel binnen bestaande Nederlandse zorgstructuren



Technologie & AI-motor

- Hybride AI: regels + machine learning
- Gebaseerd op EMA/CBG en richtlijnen
- START/STOPP, interacties en bijwerkingen
- Volledig uitlegbaar met audit trail
- Continue validatie en verbetering



Data, privacy & compliance

- Privacy-by-design en security-by-design
- Minimale en gepseudonimiseerde dataverwerking
- ISO-gebaseerde beveiliging
- MDR-classificatie en CE-markering
- Medische en ethische governance ingericht



Verdienmodel

- MRR SaaS-licenties voor zorg en retail
- Gebruik-en volume-gerelateerde pricing
- Meerjarige contracten met hoge retentie
- Dataproducten op geanonimiseerde data
- Hoge brutomarges door schaalbaarheid



Tractie & marktvalidatie

- MedGuide ZelfZorg omzetgevend sinds 2020
 - Launching customers: Jumbo en Plus
- Medicatiebeoordeling omzetgevend sinds 2024
 - Partnerships voor uitvoering en opschaling
- Geen directe concurrentie in Nederland
 - FTA uniek, volledig en foutloos
 - Kan elke audit weerstaan

ESG & maatschappelijke impact

Environmental (E):

Minder ziekenhuisopnames
en consulten

Lagere zorg-en CO₂-impact

Verschuiving van reactief
naar preventief handelen

Social (S):

Hogere medicatieveiligheid

Kwaliteit van leven voor
kwetsbare patiënten

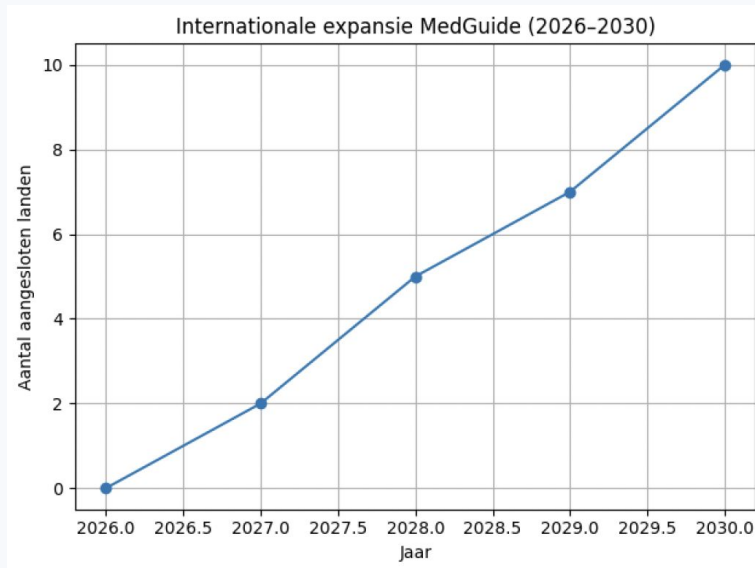
Governance (G):

Uitlegbare AI, medische
governance en ethisch
toezicht

Datagebruik strikt
geanonimiseerd,
privacy-by-design en
compliant

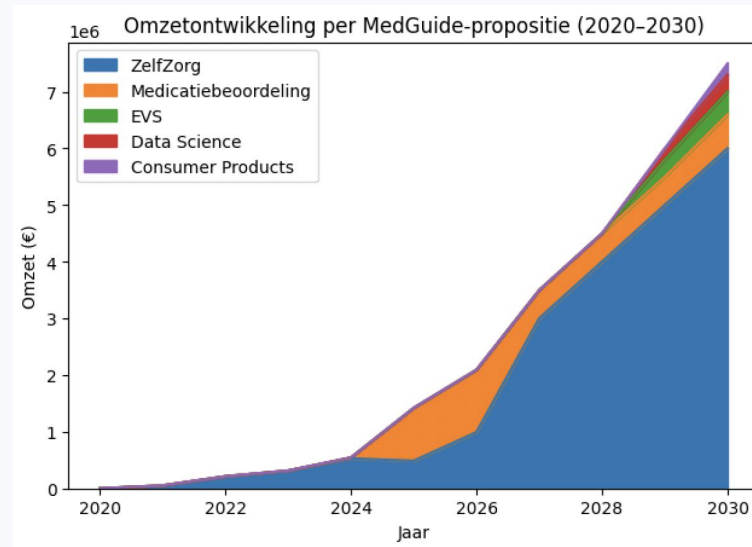
Go-to-market strategie

- Focus op keyaccounts in Nederland
- Opschaling via ketens en partners
- Integraties met AIS/HIS/ZIS-leveranciers
- Internationale licentiehouders per land
- Gestandaardiseerde onboarding



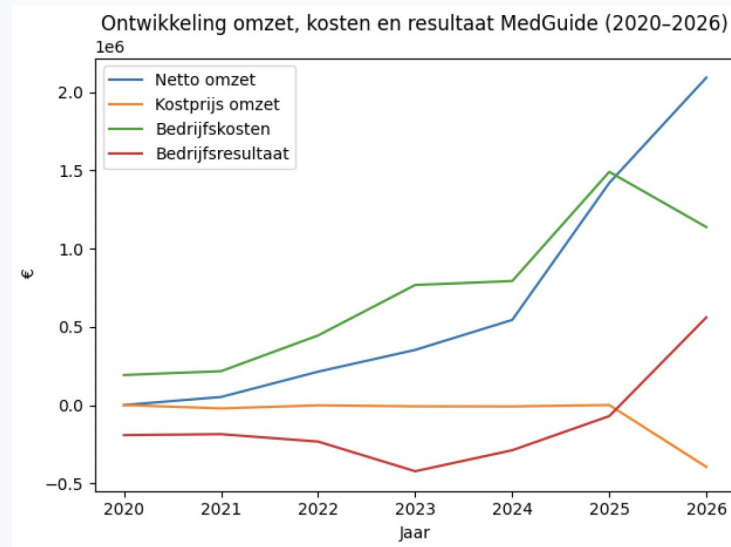
Groeistrategie

- Verdere uitrol in Nederland
- Gefaseerde uitbreiding binnen EU
- Daarna VS, Canada en Oceanië
- Horizontale en verticale expansie
- Datalaag als strategische versneller



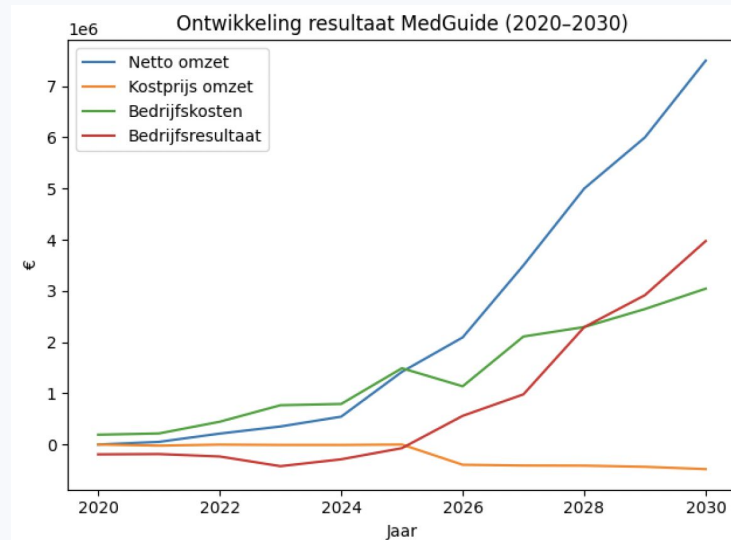
Financiële highlights

- Omzetgroei naar € 1,42 mln in 2025
- Circa € 1,3 mln geïnvesteerd
- Negatief resultaat vanaf 2026 positief
- SaaS-kostenstructuur | MRR
- Fundament voor schaalvergroting



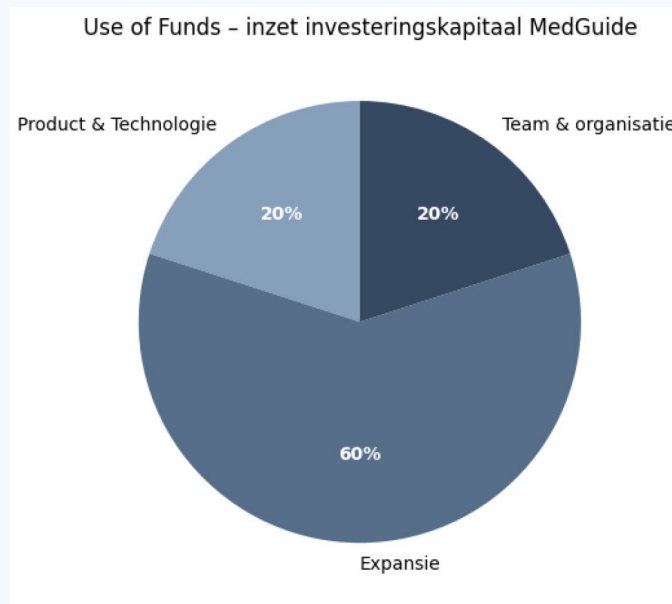
Financiële prognose

- Omzet circa € 7,5 mln in 2030
- EBITDA-marge richting 50%
- Break-even in 2026
- Sterke cashflow vanaf 2027
- Datapropositie vergroot upside



Investerings & use of funds

- **Gevraagde investering: € 5,0 mln**
- **Fase: Series B**
- **Vorm: 10% equity**
- **Runway: circa 48 maanden**
- **Focus op product, expansie en team**



Team & Governance

- Ervaren CEO en CCO
- Sterke achtergrond in zorg, tech en scaleups
- Betrokken aandeelhouders
- Raad van Advies
- Medisch-ethisch toezicht in ontwikkeling



De investeringscase

- Groot en groeiend probleem
- Unieke en schaalbare oplossing
- Bewezen tractie en omzet
- Europese regulatoire hefboom
- Klaar voor internationale versnelling



Samenvattende presentatie

Een uitgebreid investeringsmemorandum is op aanvraag beschikbaar

Danzigerkade 227b

1013AP Amsterdam

+31 (0) 202 613 864

KvK: 76091465